

“業績向上に直結する”

ロジカル・プレゼンテーション研修

■ ビジネスプレゼンテーションの現実

- ✓ 経営者・管理者からの社員プレゼンテーション力に対する期待値は、74.1%
- ✓ 中堅社員までの階層で自分のプレゼンテーション力に対する自信の無さは、75.3%

※AMA = America Management Associationの調査

上記問題を、プレゼンターのマインドの問題ではなく、
“明確な技術を習得すること” で解消します！！

■ 従来型プレゼンテーション研修との違い

1、弱点分析と効果的な対策を案出し実践します

- (1) 分かりやすく情報整理した上でのプレゼンテーション論理の習得
- (2) 論理思考法を活用した資料、スライド作成技術の習得
- (3) 自分らしさ・個性を礎とした聞き手を引きつける話し方技術の習得

2、考えたことを即実務活用できるようにします

受講者が過去に行った実際のプレゼンテーションを再現し、その内容を基に

- (1) 分かりやすく
- (2) 説得力のある
- (3) 聞き手のマインドに合致する

プレゼンテーション手法を、専任講師の個人指導を交えて実践します

3、様々な場面、相手に対応できるようにします

お客様に対するプレゼンテーション、社内報告資料、提案資料、会議資料等を分かりやすく作成出来るスキルを、専任講師の個人指導を交えて実践します

■ 本論フォーメーションを活用したロジカルデザイン例

